

COMUNICADO DE PRENSA

Allianz Trade x LUNDI MATIN

Asociación de comercio electrónico B2B

París, 22 de
octubre de 2024

Allianz Trade y el Grupo LUNDI MATIN anuncian su alianza al servicio de las marketplaces de e-commerce B2B

- Con esta alianza, Allianz Trade y LUNDI MATIN ofrecen a los operadores de marketplaces B2B una plataforma SaaS que integra la gestión de los flujos de pago, incluida la posibilidad de disponer de pagos diferidos de forma nativa.
- El seguro de crédito está integrado y automatizado en la solución, lo que permite a los vendedores B2B comerciar en línea sin exponerse al riesgo de impagos.
- Con esta nueva solución, la experiencia del cliente se simplifica: será aún más fácil para las empresas lanzar su marketplace B2B e integrar varias cuentas de vendedores.

Allianz Trade, líder mundial en seguro de crédito, y el Grupo LUNDI MATIN, editor de software de gestión (ERP, CRM, TPV, E-commerce) y aplicaciones móviles, se han asociado para ofrecer una nueva solución integrada de Buy Now Pay Later (BNPL) que combina sus respectivas competencias en el mercado francés. Gracias a esta colaboración, los vendedores B2B se benefician tanto de la experiencia tecnológica de LUNDI MATIN en la creación y gestión de marketplaces B2B como del profundo conocimiento de Allianz Trade en materia de seguro de crédito y de su papel pionero en la implantación de soluciones de pago diferido para el e-commerce B2B.

Transacciones seguras combinadas con una solución de pago diferido

Con Allianz Trade pay, su solución de pago dedicada al e-commerce B2B, y gracias a su experiencia como aseguradora de crédito, Allianz Trade ofrece hoy a los e-comerciantes la posibilidad de beneficiarse instantáneamente de pagos diferidos. Con esta solución BNPL, cualquier operador de marketplace puede ofrecer a los vendedores de su plataforma un sistema de protección que evita que su tesorería se vea afectada por impagos, un riesgo que supone una amenaza significativa para la salud financiera de las empresas. Según el estudio anual de Allianz Trade, las insolvencias empresariales deberían alcanzar el umbral simbólico de 67.000 casos en Francia y mantenerse en niveles elevados en 2025, muy por encima de los niveles previos a la pandemia.

En la práctica, cualquier operador cuya marketplace esté conectada a la plataforma SaaS del Grupo LUNDI MATIN (denominada Izeberg) podrá beneficiarse de Allianz Trade pay: una solución automatizada e instantánea de pagos diferidos destinada a los vendedores integrados. La solución se basa en decisiones de crédito en tiempo real tomadas por Allianz Trade, con una confirmación directa vía API que se activa en el momento del pago. Además, los usuarios de esta plataforma podrán disfrutar de otras funcionalidades clave, como cargar automáticamente los catálogos de los distintos comerciantes, gestionar la facturación en nombre de los vendedores y administrar los flujos de pago.

«Estamos encantados de establecer esta nueva alianza con el Grupo LUNDI MATIN, cuya experiencia tecnológica es ampliamente reconocida en el sector del e-commerce B2B. Combinando lo mejor de nuestras capacidades, estamos convencidos de que podremos acompañar a nuestros clientes comunes ofreciéndoles, a través de nuestra solución Allianz Trade pay, una experiencia de usuario única en la gestión de su marketplace, con un efecto multiplicador que les permitirá incorporar a más vendedores y compradores y desarrollar sus ventas con total seguridad. Una solución que ya hemos podido implementar, apoyando especialmente a ArcelorMittal Distribution Solutions en Francia en la evolución de su sitio de e-commerce B2B «ArcelorMittal e-steel» hacia una marketplace B2B desde 2024», explica Mickael de Sa, Director de E-commerce de Allianz Trade en Francia.

La base tecnológica: una solución marketplace profesional dedicada al B2B

La plataforma Marketplace de LUNDI MATIN es una solución diseñada para responder a las necesidades específicas del e-commerce B2B, integrando funcionalidades avanzadas como gestión multi-catálogo, estrategias de precios, procesos de facturación fraccionada, gestión de presupuestos y cotizaciones, sincronización de flujos logísticos y personalización de documentos KYC.

Ahorra un tiempo considerable a los operadores de marketplaces y optimiza las transacciones B2B teniendo en cuenta los contratos existentes, la degressividad de precios y las unidades de venta específicas. Accesible mediante una API flexible, está diseñada para integrarse fácilmente con otras aplicaciones empresariales y CMS. Ofrece así un conjunto completo de herramientas que responden a las exigencias de las empresas B2B, facilitando su gestión y su crecimiento.

«Esta alianza con Allianz Trade, líder mundial en seguro de crédito, nos permite integrar una solución de pago diferido directamente en nuestra plataforma SaaS de Marketplace, ofreciendo a nuestros clientes una mayor protección contra los riesgos de impago y permitiéndoles desarrollar sus ventas en total seguridad. Esta colaboración se inscribe plenamente en nuestra estrategia de desarrollo, cuyo objetivo es ofrecer soluciones adaptadas a las expectativas del mercado», explica Benjamin Chalande, CEO y Fundador del Grupo LUNDI MATIN.

Contact Allianz Trade

Typhaine Autier
+ 33 6 80 04 59 62
tautier@brunswickgroup.com

Nicolas Dupont
+33 6 68 54 76 53
nicolas.dupont@allianz-trade.com

Follow us

<https://www.linkedin.com/company/allianz-trade-france/>
<https://twitter.com/AllianzTradeFR>

Contact Lundi Matin

Sabrina Gonzalez
+33 4 84 25 80 20
communication@lundimatin.fr

Follow us

<https://www.linkedin.com/company/2372871/>

Acerca de Allianz Trade

Allianz Trade es el líder mundial en seguros de crédito y un experto reconocido en las áreas de fianzas, recuperación, financiación estructurada y riesgo político. Nuestra red internacional de recopilación y análisis de información nos permite seguir diariamente la evolución de la salud financiera de más de 83 millones de empresas.

Brindamos a las empresas la confianza necesaria para desarrollar sus intercambios comerciales sin exponerse al riesgo de impagos. Indemnizamos a su empresa en caso de un incidente de pago, pero antes que nada le ayudamos a evitar los impagos. Siempre que ofrecemos un seguro de crédito u otra solución financiera, nuestra prioridad es la protección predictiva. Sin embargo, si lo inesperado sucede, nuestra calificación crediticia AA y nuestra pertenencia al Grupo Allianz certifican nuestra solidez financiera y significan que estamos en capacidad de ayudarle a preservar su empresa.

Con sede en París, Allianz Trade está presente en más de 50 países con 5.700 empleados. En 2023, nuestra cifra de negocios consolidada alcanzó los 3,7 mil millones de euros y garantizamos 1.131 mil millones de euros en transacciones comerciales a nivel mundial. Para más información, visite allianz-trade.fr

Acerca del Grupo LUNDI MATIN

Fundado en 2007 en Montpellier por Gaëlle y Benjamin Chalande, el Grupo LUNDI MATIN es un editor francés de software de gestión online y aplicaciones móviles. Con más de 200 colaboradores, LUNDI MATIN se ha consolidado como un actor importante en el mercado, ofreciendo soluciones digitales innovadoras y personalizadas para empresas de todos los tamaños, desde pequeñas empresas hasta grandes grupos.

LUNDI MATIN colabora estrechamente con clientes reconocidos como el Grupo Galeries Lafayette, OVH, Chronodrive, Legrand, Atalian y Crédit Mutuel-CIC. Desde 2022, LUNDI MATIN también se está desarrollando mediante crecimiento externo y ha adquirido varias compañías para fortalecer sus divisiones de producto: Oxatis, Wizaplace, Izberg y Uppler, y más recientemente Front-Commerce para la división de venta online, Yuto para CRM y TastyCloud para comercios de proximidad.

Así, LUNDI MATIN consolida su posición como líder europeo en el campo de los software para el desarrollo de ventas.

Para más información, visite <https://www.lundimatin.fr/>